

Seit über 15 Jahren agiert unsere Unternehmensgruppe sehr erfolgreich und mit überdurchschnittlichem Wachstum sowohl auf dem deutschen Markt, wie auch den internationalen Märkten.

In inzwischen 7 Produktionsstätten in Deutschland werden unsere Erzeugnisse hergestellt und in mehr als 40 Länder exportiert.

Mehrere Konsumgütermarken, vor allem im Spezialfutter- und Pet-Bereich, Pharmaprodukte für Tiere sowie Tierpflegeprodukte sichern hohes Wachstum und in der Folge stabile Erträge, um weitere Geschäftsfelder zu erschließen und um die bestehenden Geschäftsfelder auszubauen.



Wir wachsen weiter, deshalb suchen wir für unseren Standort in Mühldorf am Inn

---

## Vertriebsleitung Innendienst/ Key Account Manager (m/w) in Vollzeit

**Ihre Aufgaben:** Ihre Aufgaben liegen in der markt- und kundenorientierten Ausrichtung und Umsetzung unserer Vertriebsaktivitäten, der Planung und Betreuung von Messen und der proaktiven, eigenständigen Ansprache von Bestandskunden sowie der Akquirierung von Neukunden. Weiterhin führen und unterstützen Sie engagiert, kompetent und zielgerichtet unseren Außendienst. Sie beantworten telefonische und schriftliche Kundenanfragen, erstellen schriftliche Angebote und verfolgen diese aktiv weiter.

**Ihr Profil:** Als Vertriebsprofi mit mehrjähriger einschlägiger Erfahrung – idealerweise in der Futtermittelbranche – können Sie ein engagiertes Vertriebsteam dauerhaft erfolgreich begleiten. Sie agieren selbstständig, mit hoher Eigenmotivation und einem hohen Qualitätsanspruch. Ausgeprägtes kundenorientiertes Handeln, fundierte Englischkenntnisse in Wort und Schrift, ein freundliches Auftreten, Reisebereitschaft sowie transparentes, offenes Arbeiten im Team stellen für Sie keine Probleme dar.

## Produkt- und Projektmanager (m/w) in Vollzeit

**Ihre Aufgaben:** Sie planen, steuern und überwachen – unter Berücksichtigung von Terminen, Kosten und Ressourcen – selbstständig Projekte, vom Verkauf am Kunden (One Face to Customer) über die Begleitung der Produktentwicklung bis hin zur Unterstützung der Produktionsvorbereitung.

**Ihr Profil:** Ein Hochschulabschluss im Agrar-Sektor oder verwandten Bereichen bzw. eine fundierte Ausbildung und Erfahrung im Agrar- oder Petfoodmarkt sind die Basis. Sie verfügen über Verständnis für den B2B-Kunden und dessen Märkte. Lösungsorientiertes Handeln, fundierte Englischkenntnisse in Wort und Schrift, ein freundliches Auftreten, Reisebereitschaft sowie transparentes, offenes Arbeiten im Team stellen für Sie keine Probleme dar.

---

**Bitte senden Sie Ihre schriftliche Bewerbung an:**  
Mühlbauer Nutrition AG, Edisonstr. 11, 84453 Mühldorf  
Telefon 08631-988220 · [www.muehlbauer-ag.de](http://www.muehlbauer-ag.de)